

TOPSOIL
INNOVATIONS

GROWING IDEAS

**TOPSOIL INNOVATIONS
präsentiert den SIPPER**

Christian Haupenthal | 07.08.2023

Der SIPPER

Ein innovativer Werbeartikel mit Umsatzmöglichkeiten



Trinkaufsatz für alle gängigen Mehrwegbecher



hygienisches & angenehmes Trinkgefühl



nachhaltig, lebensmittelecht, wiederverwendbar & umweltfreundlich

Einsatzbereiche

TOPSOIL
INNOVATIONS

GROWING IDEAS



**Musikfestivals /
Konzerthallen**



**Messen /
Conventions /
Ausstellungen**



**Stadtfeste / Kirmes /
Jahrmärkte / Umzüge**



**Großveranstaltungen /
Fußball / Motorsport etc.**



Vorteile für die Nutzer



Hygiene:
Kein Kontakt der Lippen mit dem Becher



Besseres Trinkgefühl:
Kanten der Becher oft unangenehm



„Hingucker“:
**Z. B. durch Bedruckung mit einem
Statement**

Vorteile für Werbetreibende



Vorteile für Werbetreibende

- ✓ Ihre Werbebotschaft sticht durch den SIPPER auf etlichen Bechern heraus.
- ✓ Sehr hohe Präsenz in sozialen Medien durch Sichtbarkeit auf unzähligen privaten Fotos.
- ✓ Werbung auch dort, wo das eigene Produkt nicht verkauft wird.
- ✓ Sehr hohe Anzahl an potenziellen Kunden:
In Deutschland besuchen mehr als 48 Mio. Menschen (ab 14 J.) gelegentlich oder regelmäßig Musikveranstaltungen / Konzerte (Statista 07/2020).
- ✓ Ist das Bedürfnis beim Kunden erst einmal geweckt, ist der SIPPER nicht mehr wegzudenken!



Vorteile für Werbetreibende

- ✓ **Zusätzliche Umsatzmöglichkeit** durch den Verkauf des SIPPER.

Annahmen:

Kundenpotenzial (nur Musikveranstaltungen): 48 Mio.

möglicher Verkaufspreis: 3,- bis 5,- Euro

Greifen nur 10% der potenziellen Kunden zum SIPPER lässt sich ein Primärumsatz in Höhe von min. 14,4 Mio. Euro erzielen.

- ✓ Weitere Arten von Veranstaltungen erhöhen das Umsatzpotenzial entsprechend.
- ✓ Alleinstellungsmerkmal bei Erwerb des Schutzrechts.
- ✓ Verkauf von Lizenzen im B2B-Bereich denkbar.
Z. B. zur individuelle Bedruckung für Fußballvereine, Brauereien, Konzertveranstalter, Veranstaltungshallen etc.



Vorteile für Werbetreibende

- ✓ **Ausweitung auf EU verfünffacht den erzielbaren Primärumsatz auf min. 72 Mio. Euro (gemessen an der Bevölkerungszahl).**
Analog erhöht sich natürlich auch die Werbewirksamkeit.
- ✓ **Das angestrebte Verbot von Einwegbechern in der EU führt zu einer weiteren Erhöhung des Umsatz- und Werbepotenzials durch die ausgeweitete Nutzung von Mehrwegbechern.**
- ✓ **Wiederkehrende Verkäufe durch individuelle SIPPER für bspw. Fußballverein je Saison wahrscheinlich.**
- ✓ **Die Erweiterung des geografischen Einsatzgebietes sowie die Anpassung des SIPPER für weitere Anwendungsgebiete ist möglich.**
- ✓ **Bei guter Vermarktung wird der SIPPER zum neuen Standard!**



⋮
Potenzial

**Für Rückfragen stehen wir
Ihnen gerne zur Verfügung.**



ADRESSE

Topsoil Innovations GmbH
Zum Sparrenberg 11
66629 Freisen



TELEFON

0176 72714340



EMAIL

contact@topsoilinnovations.com



Website

www.topsoilinnovations.com

ÜBERZEUGT?

Wir freuen uns auf eine zukünftige Zusammenarbeit mit Ihnen!

**TOPSOIL
INNOVATIONS**
GROWING IDEAS